

Arbeitsort: 06108 Halle/Saale
Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit
Einstellungstermin: nächstmöglich



Mit über 6000 Mitarbeitern ist **SAMTEC** einer der weltweit führenden Hersteller von Steckverbindern auf dem elektromechanischen Bauteilemarkt, mit weltweit über 40 Vertriebsstandorten und 12 Produktionsstätten.

Wir sind weit mehr als nur ein Produzent von Steckverbindern, Samtec ist bestrebt, außergewöhnlichen Service, hochwertige Produkte und praktische Designtools bereitzustellen. Wir glauben, dass die Betreuung unserer Kunden und Wertschätzung unserer Mitarbeiter für die Entwicklung des Geschäfts von größter Bedeutung ist. Diese Überzeugung ist im gesamten Unternehmen tief verwurzelt und bedeutet, dass unsere Kunden außergewöhnlichen Service in Verbindung mit neusten Technologien erwarten können.

[samtec-sustainability-report-web.pdf](#)

Wir gründen einen neuen Standort in Halle/Saale, für den wir unsere/n erste/n Mitarbeiter/in in Vollzeit suchen als

Inside Sales Representative / Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Das neue Büro in Halle/Saale, das Sie sich zeitweise mit Kollegen des Außendienstes teilen, wird dem Standort in Germering nahe München zugehören und wird sukzessive weiter ausgebaut. Sie erhalten eine ausreichende und gründliche Einarbeitung und permanente Unterstützung durch das Frontoffice in Germering/München.

Die Position erfordert die eigenverantwortliche Bereitstellung von „Sudden Service“ für unsere Bestandskunden durch Vertriebsunterstützung, indem Sie die Anliegen und Anfragen der Kunden aus Deutschland, Österreich, Schweiz und Osteuropa beantworten und ihnen mit entsprechender Hilfestellung zur Seite stehen.

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Kaufmännische Betreuung unserer Bestandskunden per E-Mail und Telefon
- Selbstständige Erstellung von Angeboten
- Kommunikation und Klärung von Kundenanforderungen und Anfragen mit internen Entwicklungs- und Fertigungsbereichen
- Unterstützung des technischen Außendienstes bei Neuprojekten, sowie im Tagesgeschäft

Was erwarten wir von Ihnen?

- Eine abgeschlossene wirtschaftliche bzw. technische Ausbildung oder einen entsprechenden Hochschulabschluss
- 2-5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren, ggf. technisch geprägten Funktion ist von Vorteil
- Kenntnisse im Bereich der elektronischen Verbindungstechnik oder Halbleitertechnologien sind von Vorteil jedoch nicht Bedingung. Ausführliche Produktschulungen sind Teil der Einarbeitungszeit
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift sowie kommunikationssichere Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Teamgeist
- Kommunikations-, Verhandlungs- und Umsetzungsstärke
- Affinität zum Vertrieb, erfolgs- und zielorientiertes Denken
- Flexibilität und hohe Belastbarkeit
- Planvolle und strukturierte Arbeitsweise
- PC-Grundwissen (insbesondere des MS Office Pakets)

Das bieten wir Ihnen:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einer spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeit in einer wachsenden Branche
- Eine ausführliche Einarbeitungsphase und Produktschulungen
- Ein ausgezeichnetes Betriebsklima in einem hoch motivierten, dynamischen Team, in dem Erfolgsorientierung, Freude & Teamgeist an erster Stelle stehen
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen

- 30 Tage Urlaub
- Eine subventionierte betriebliche Altersversorgung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Fitnesszuschuss

Bitte nutzen Sie für Ihre Bewerbung folgenden Link jobs.jobvite.com/samtec/search?!=Germany%20405&q=

KONTAKT

Samtec Europe GmbH

Streiflacher Str. 7
82110 Germering

👤 Ann-Kristin Murr-Helldorfer / Anna Fritz

✉ germanyhr@samtec.com

🌐 jobs.jobvite.com/samtec/search?!=Germany%20405&q=

© 2006–2024 JobManager by pitcom GmbH

Fachkräfteportal Leipzig

c/o R&C Network GmbH